



BERND  
HEUER  
KARRIERE



# Karriere- Telegramm

Unser Mandant ist eine hundertprozentige Tochter eines der erfolgreichsten Baukonzerne der Welt, welcher im Bau von Verkehrs- und Energieinfrastruktur, sozialer/urbaner Infrastruktur sowie im PPP-, Minen- und Service-Geschäft tätig und mit zirka 51.000 Mitarbeitern und Umsatzerlösen von rund 20 Mrd. Euro weltweit präsent ist.

Moderne Facility-Management-Lösungen zeichnen unseren Mandanten aus. Als verlässlicher und innovativer Partner betreibt die Servicegesellschaft Liegenschaften, Anlagen und Objekte kunden- und lösungsorientiert, basierend auf einem konsequent digitalen Ansatz.

Zur Weiterentwicklung und der positiven Perspektive des Unternehmens entsprechend wird ein

## Fachleiter (w/m/d) Vertrieb & Kundenentwicklung

gesucht.

Sie haben bereits Berufserfahrung in der Angebotsprojektleitung, im Vertrieb sowie in der Kundenbetreuung und verfügen über ein sicheres und freundliches Auftreten, Beratungskompetenz und Durchsetzungsvermögen. Sie bringen Ihr Wissen in ein interessantes und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld ein und entwickeln sich in einem Team fachlich und persönlich weiter und betreuen spannende Projekte und verantwortungsvolle Aufgaben.



**BERND  
HEUER  
KARRIERE**



## Aufgabenstellungen:

- Übernahme der Neukundengewinnung und Betreuung eines attraktiven Bestandskundenportfolios im Bereich Facility Management
- Teilnahme an Bietergesprächen, Führung von Vertragsverhandlungen und Abschluss von Verträgen sowie eigenverantwortliche Bearbeitung komplexer Ausschreibungen und Leitung von Projekt- und Angebotsteams
- Übernahme der disziplinarischen Mitarbeiterführung eines eigenen Teams sowie fachliche Führungsaufgaben im Rahmen von Angebots- und Vertriebsprojekten
- Pflege des CRM-Systems
- Präsentation und Verhandlung von Angeboten und Konzepten
- Begleitung und Unterstützung bei der Implementierung von gewonnenen Aufträgen und Übergabe an das Start-up Team
- Beobachtung der Marktentwicklung sowie Branchen- und Kundenanalyse, konsequente Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie sowie Teilnahme an relevanten Messen und (Kunden-) Veranstaltungen

## Anforderungsprofil:

### Ausbildung:

- erfolgreich abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium (idealerweise im Bereich TGA) oder ein Studium im Bereich Facility Management

### Fachliche Qualifikation:

- Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion sowie Erfahrungen in der Angebotsprojekt-  
leitung, dem Vertrieb und der Mitarbeiterführung
- Markt- und Produktkenntnisse im FM Bereich sowie gute Kenntnisse der gängigen MS

### Persönliche Merkmale:

- sicheres Auftreten, Beratungskompetenz und Durchsetzungsvermögen sowie ein hohes Maß an Verhandlungsgeschick



**BERND  
HEUER  
KARRIERE**



- lösungsorientierte, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise mit hohem persönlichen Engagement sowie eine vorhandene Reisebereitschaft

Standort:

- Essen